

Über Uns

Mit seinem Headquarter im Herzen von München, hat sich Socialwave in nur 3 Jahren zum erfolgreichsten und am schnellsten wachsenden Anbieter für HotSpot-Lösungen mit Social-Media-Login und revolutionärem WiFi-Kundentracking im deutschsprachigen Raum entwickelt. Wir sind in vielen unterschiedlichen Branchen erfolgreich tätig: Beauty & Wellness, Einzelhandel, Gastronomie, u.v.m.. Mit unserem Produkt agieren wir als ein sogenannter „Wingman“, der seine Partner mit dessen Kunden und Gästen nachhaltig in Kontakt bringt.

Bei Socialwave zu arbeiten bedeutet nicht nur schnelle Erfolge und Veränderungen zu erleben, sondern vor allem mitgestalten zu können. Ein Team mit unterschiedlichsten Talenten und Profilen hat eines gemeinsam:

Wir lieben was wir tun!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir folgende Unterstützung:

Account Manager Inside Sales (m/w)

In erster Linie suchen wir Menschen! Denn nur Menschen bringen ein Unternehmen und ein Produkt erfolgreich weiter. Wenn Du neben Kommunikationsstärke, persönlicher Präsenz und der Leidenschaft den „Extra-Schritt“ zu gehen, eine abgeschlossene Ausbildung und erste Erfahrungen im Vertrieb mitbringst, und das Ganze mit einer Affinität für das Internet und im Besonderen zu Social Media Produkten abrundest, sollten wir uns kennenlernen.

Deine Aufgaben

- Telefonische Beratung und Verkauf unserer Socialwave Produkte
- Eigenständige B2B-Neukundenakquise
- Zielgerichtete Identifikation von Up- und Cross-Selling-Potentialen
- Nutzung des Kundenfeedbacks zur stetigen Optimierung und Weiterentwicklung unserer Verkaufs- und Produktstrategie

Das suchen wir

- Erfahrung im Telemarketing (idealerweise im Telekommunikations- oder Medienbereich)
- Relevante abgeschlossene Ausbildung oder Studium
- Erfahrungen mit Salesforce oder anderen CRM Systemen
- Hohes Maß an Eigenmotivation sowie Erfolgs- und Zielorientierung
- Überzeugendes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Einwandfreies Deutsch in Wort und Schrift
- Grundsätzliches technisches Verständnis
- Selbstständige Arbeitsweise

Das bieten wir Dir

- Wir stellen Dir unser professionelles Telemarketingsystem inklusive Adressen zur Verfügung
- Vordefinierte Kontakte erleichtern Dir die Arbeit
- Ein erfahrenes dynamisches Gründerteam mit flachen Hierarchien, dem Deine persönliche Entwicklung am Herzen liegt
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Viel Eigenverantwortung vom ersten Tag an
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten durch Fixum und ungedeckelte Provisionen
- Regelmäßige individuelle Coachings, Workshops und Teamevents
- Modernes Büro mit Dachterrasse und täglich frischem Obst im Herzen von München

Interesse?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen, Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin sowie einen spannenden ersten Kontakt.

Sende uns Deine Bewerbung per E-Mail an bewerbung@socialwave.de