

Über Uns

Mit seinem Headquarter im Herzen von München, hat sich Socialwave in nur 3 Jahren zum erfolgreichsten und am schnellsten wachsenden Anbieter für HotSpot-Lösungen mit Social-Media-Login und revolutionärem WiFi-Kundentracking im deutschsprachigen Raum entwickelt.

Wir sind in vielen unterschiedlichen Branchen erfolgreich tätig: Beauty & Wellness, Einzelhandel, Gastronomie, u.v.m.. Mit unserem Produkt agieren wir als ein sogenannter „Wingman“, der seine Partner mit dessen Kunden und Gästen nachhaltig in Kontakt bringt.

Bei Socialwave zu arbeiten bedeutet nicht nur schnelle Erfolge und Veränderungen zu erleben, sondern vor allem mitgestalten zu können. Ein Team mit unterschiedlichsten Talenten und Profilen hat eines gemeinsam:

Wir lieben was wir tun!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir folgende Unterstützung:

Sales Manager (m/w)

In erster Linie suchen wir Menschen! Denn nur Menschen bringen ein Unternehmen und ein Produkt erfolgreich weiter. Wenn Sie neben Kommunikationsstärke, persönlicher Präsenz und der Leidenschaft den „Extra-Schritt“ zu gehen, eine abgeschlossene Ausbildung und erste Erfahrungen im Vertrieb mitbringen, und das Ganze mit einer Affinität für das Internet und im Besonderen zu Social Media Produkten abrunden, sollten wir uns kennenlernen.

Ihre Aufgaben

- Begeistern Sie andere von unserer Vision und unserem Produkt
- Ansprache und Akquisition von Neukunden vor Ort
- Hands-on Mentalität mit dem Engagement zum Eigenumsatz

Das erwartet Sie

Neben der Chance auf einen Job in einem stark wachsenden Unternehmen, der ab dem 1. Tag fordert und entwickelt, bei dem mit viel Power und Eigenverantwortung der eigene Standort aufgebaut werden kann, bieten wir noch:

- Intensive und strukturierte Einarbeitung
- Ein dynamisches, internationales Team mit professionellem Umgang
- Verantwortung für ein eigenes, abgegrenztes Verkaufsgebiet
- Klar definierte monatliche Zielvorgaben mit attraktiven Bonus-Booster
- Verschiedene Vertragsmodelle (Fixum + Provision + Firmenwagen, etc.)
- „Personal Day“

Interesse?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, Gehaltsvorstellung und den frühestmöglichen Eintrittstermin sowie einen spannenden ersten Kontakt.

Senden Sie uns Ihre Bewerbung per E-Mail an anna.grimm@socialwave.de